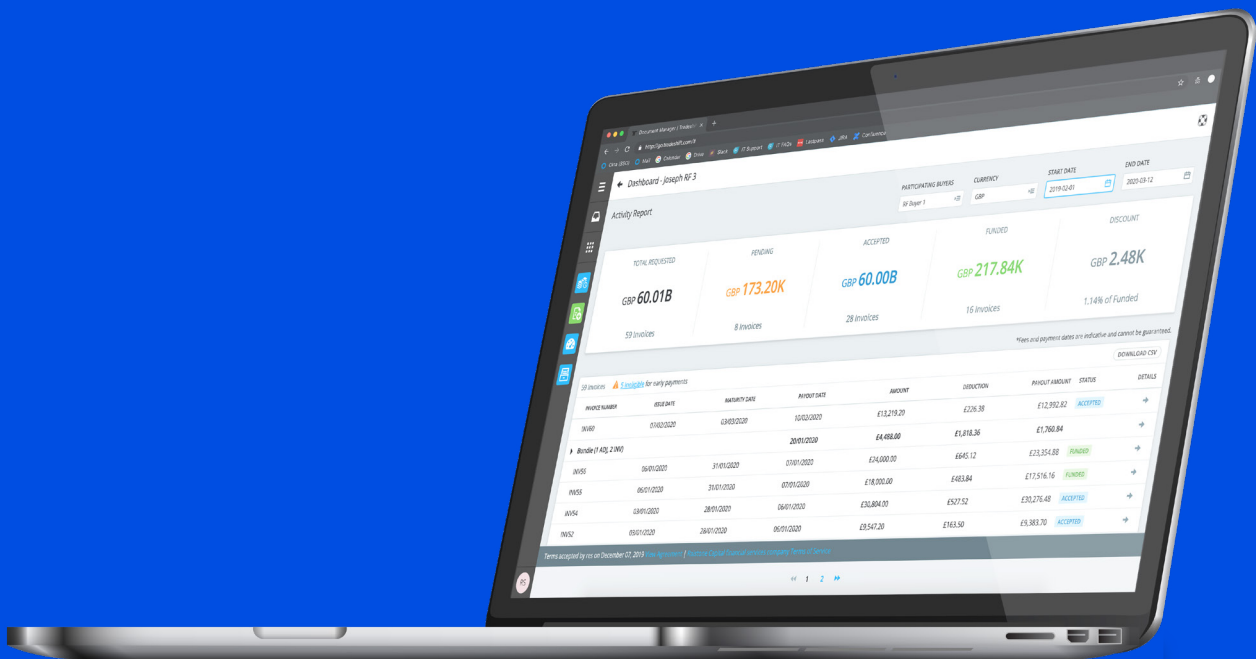


TRADESHIFT

Tradeshift® Cash

Vorzeitige Zahlungen machen die breite Nutzung von E-Invoicing attraktiv



Lernen Sie die Lösung für vorzeitige Zahlungen kennen, von der sowohl Ihre Lieferanten als auch die Kreditorenbuchhaltung profitieren. Es handelt sich hierbei um ein Programm, das ausgewiesene Rechnungen nicht erst nach Monaten, sondern bereits innerhalb von Tagen bezahlt und damit die Einführung der digitalen Rechnungsstellung bei den Lieferanten unterstützt. Es handelt sich hierbei übrigens nicht um Supply Chain Financing oder Dynamic Discounting. Und es ist auch keine Zauberei.

Es ist **Tradeshift® Cash**

Digitale Kreditorenbuchhaltung – endlich

Das Erreichen bestimmter Verkaufsziele für E-Invoicing ist eine Herkulesaufgabe, die nur wenige bewältigen. Jetzt, da Lieferanten eine konkrete Belohnung dafür erhalten, dass sie Ihnen ihre Rechnungen digital zuschicken, können Sie die elektronische Rechnungsstellung auf Ihrer To-Do-Liste für die digitale Transformation abhaken und sich auf Ihr nächstes Ziel konzentrieren.

Eine zufriedenerere und produktivere Supply Chain

Sie können sich nun wieder auf ihr Steckpferd konzentrieren: großartige Produkte herstellen.

Digitale Transformation, die sich bezahlt macht

Wenn Ihre Supply Chain Tradeshift Cash benutzt, dann sind Sie berechtigt, einen Teil der Einnahmen Ihrer Lieferanten zu erhalten. Mit der Zeit kann dies die Kosten Ihrer Investition mehr als decken.

E-invoicing ist einfach — wenn Bargeld im Spiel ist

Kreditorenbuchhaltung, wir haben ein Problem. Sie sind von E-Invoicing überzeugt, aber was haben Ihre Lieferanten davon? Diese sind nicht interessiert an den Zielen Ihrer digitalen Kreditorenbuchhaltung oder den Ergebnissen Ihres Supplier Onboarding. Sie wollen einfach nur schnell bezahlt werden. Mit Cash können Sie diejenigen, die einen guten Cashflow brauchen, gezielt ansprechen. Sie können ein Programm für vorzeitige Zahlungen anbieten, mit dem sich Lieferanten unmittelbar an Ihre Lösung für die digitale Kreditorenbuchhaltung anbinden können.

Die Lieferanten entscheiden, und alles ist von der Kreditorenbuchhaltung abgedeckt

Das war noch nie so einfach. Im Gegensatz zu herkömmlichen, von Einkäufern getriebenen Programmen wird Tradeshift Cash von Ihren Lieferanten verwaltet. Sie müssen ihnen einfach nur sagen, dass es diese Lösung gibt. Sobald sie sich angemeldet haben, können die vorzeitigen Zahlungen losgehen. Vergessen Sie Papierkram, Finanzierungsvereinbarungen oder unflexible Buchhaltungsprozesse. Da Cash datenbasiert ist, werden die Kosten der Finanzierung mithilfe der Transaktionshistorie der Lieferanten bestimmt. Das funktioniert mit jeder Abrechnungslösung, auch wenn Sie nicht Tradeshift Pay benutzen.

Motivieren Sie Ihre Lieferanten mit einem konstanten Cashflow

Wenn Liquidität wichtig ist, ist ein vorhersehbarer Cashflow noch wichtiger. Andere Programme zur vorzeitigen Bezahlung versprechen keine ständige Finanzierung. Tradeshift Cash schon. Wieso? Weil es etwas ist, das Ihre Lieferanten brauchen, damit sie den größtmöglichen Nutzen aus Ihrem E-Invoicing-Programm ziehen können. Und wie geht das? Cash verwendet Netzwerkfinanzierung, um sicherzustellen, dass es niemals zu einer Unterbrechung der von Ihren Lieferanten erwarteten schnellen Zahlungen kommt.

Sehen Sie, was möglich ist.

Kontaktieren Sie uns, um noch heute eine Demo zu buchen.

+49 (69) 50604463 oder
dachsales@tradeshift.com



ÜBER TRADESHIFT

Tradeshift fördert Supply-Chain-Innovation für die digital vernetzte Wirtschaft. Als das führende Unternehmen für Supply-Chain-Zahlungen und -Marktplätze hilft das Unternehmen Käufern und Lieferanten, alle ihre Handelstransaktionen zu digitalisieren, bei jedem Vorgang zu kooperieren und sich mit jeder beliebigen Supply-Chain-App zu verbinden. Mehr als 1,5 Millionen Unternehmen in 190 Ländern vertrauen auf Tradeshift, um mehr als eine halbe Billion US-Dollar an Transaktionswert zu verarbeiten, was es zum größten globalen Geschäftsnetzwerk für Kauf und Verkauf macht. Entdecken Sie mehr auf tradeshift.com/de