

Dynamic Discounting

Erzielen Sie höhere Erträge auf Barmittel

Es ist schwieriger als je zuvor, ein Zuhause für kurzfristige Barmittel zu finden und schwieriger für Lieferanten, Zugang zu Betriebskapital zu erhalten. Lösen Sie beide Probleme mit unserem Dynamic-Discounting-Tool.

Ihre Barmittel, Ihre Strategie

Lassen Sie die kurzfristigen Barmittel mit Dynamic Discounting arbeiten. Unsere skalierbare, vollständig automatisierte Cloud-Lösung ermöglicht es Ihnen, Rabatte mit attraktiven Sätzen zu nutzen. Ihre Lieferanten profitieren ebenfalls von schnellerem, preiswerterem und flexiblerem Zugang zu Barmitteln. Das geschieht auf einer benutzerfreundlichen Netzwerkplattform, die Sie und Ihre Lieferanten zusammenbringt.

- **Überlegenes Onboarding** — Erreichen Sie eine höhere Lieferantenteilnahme mit wirksamen Kampagnen, einem speziellen Onboarding-Team und kombiniertem e-Invoicing und beschleunigter Zahlung.
- **Vernetzen Sie sich mit allen Ihren Lieferanten** — Bieten Sie allen Ihren Lieferanten Optionen für frühzeitige Zahlung und schneiden Sie Ihr Programm auf die einzelnen Lieferantensegmente zu.
- **Direkte Verarbeitung** — Automatisieren Sie das Management der Rabatte für frühzeitige Zahlung vom ersten Angebot bis hin zur Vereinbarung und Transaktion.
- **Vollständige Sichtbarkeit** — Überwachen Sie die Leistung Ihrer Programme für frühzeitige Zahlung und verbessern Sie die Cashflow-Prognosen.
- **Schnellere Rechnungsstellung** — Beschleunigen Sie die Zahlungen durch e-Invoicing und die Automatisierung der Kreditorenbuchhaltung, um das Beste aus Ihrem Programm für frühzeitige Zahlung zu machen.
- **Echtzeit-Zusammenarbeit** — Fördern Sie die Transparenz in der Lieferkette mit moderner Echtzeit-Kommunikation und Chat.
- **Einheitliches Erlebnis** — Arbeiten Sie mit Kollegen und Lieferanten auf einer einzigen, benutzerfreundlichen Plattform zusammen, um Transaktionen und frühzeitige Zahlungen zu verwalten.

Vorteile unseres modernen Ansatzes beim Dynamic Discounting:

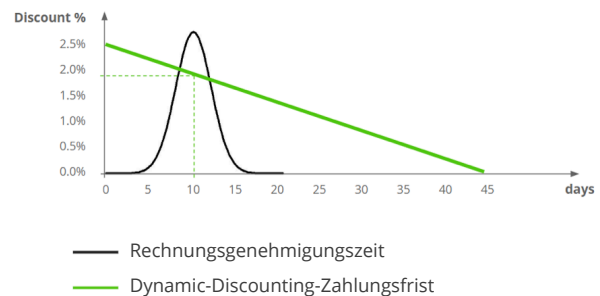
- Gehen Sie über statische Rabattvereinbarungen hinaus, um mehr Möglichkeiten für die frühzeitige Zahlung zu nutzen. Erzielen Sie einen **risikofreien Ertrag auf überschüssige Barmittel** von mehr als 20 Prozent effektiven Jahreszins.
- **Verringern Sie die Zykluszeiten** und erhöhen Sie die Rabatte mit effizienter Transaktionsabwicklung über das Tradeshift-Netzwerk.
- Nutzen Sie **moderne Zusammenarbeit** für den Kontakt mit Mitarbeitern und Lieferanten. Erleichtern Sie den Finanzierungsprozess durch schnelle Problemlösung.
- Bieten Sie Lieferanten eine **einheitliches Erlebnis** für die Rechnungslegung und frühzeitige Zahlungen, die es ihnen erleichtern, Außenstände zu verwalten und einen kritischen Cashflow aufrechtzuerhalten.
- Implementierung und Verwendung zusammen mit einer bestehenden Supply-Chain-Financing-Plattform, um die **Finanzierung weiter nach unten in Ihrer Supply Chain zu bringen**
- Gewinnen Sie **vollständige Transparenz** in alle Ihre Transaktionen und sehen Sie die geplanten Auszahlungsbeträge pro Tag.

- Steigern Sie den Wert, den Sie erhalten, indem Sie jedes System unter Verwendung unserer **offenen Netzwerkplattform** über Dritt-Apps – oder Ihre eigenen Apps – erweitern oder mit unserem Netzwerk verbinden.

Beispiel: Vorteil

Stellen Sie sich vor, dass Sie ein Käufer mit einer durchschnittlichen Zykluszeit von 10 Tagen und einer Zahlungsfrist von 45 Tagen sind. Sie sind im Durchschnitt in der Lage, 35 Tage früher zu zahlen. Sie haben über unser Dynamic-Discounting-Tool einen Rabattsatz von 20 Prozent effektiven Jahreszins ausgehandelt. Mit Tradeshift haben Sie 450 Lieferanten in das Programm aufgenommen, was insgesamt 65 Millionen USD Ausgaben pro Jahr entspricht.

Mit der Zahlung an Tag 10 erzielen Sie einen durchschnittlichen Rabatt in Höhe von 1,92 Prozent. Das bietet 1,25 Millionen USD Einsparungen pro Jahr. Und Sie müssen lediglich 6,23 Millionen USD an Barmitteln zuteilen, um das Programm zu finanzieren.



Wert für alle

	Ihr Unternehmen	Ihre Lieferanten
 Stärkung der Lieferantenbeziehungen	<ul style="list-style-type: none"> • Schaffung einer gesünderen Lieferkette • Verringerung der Supply-Chain-Risiken 	<ul style="list-style-type: none"> • Verbessertes Management offener Forderungen • Verbesserte Cashflow-Prognosen
 Optimierung des Betriebskapitals	<ul style="list-style-type: none"> • Risikofreie, höhere Erträge auf Barmittel • Nutzen Sie mehr Rabatte 	<ul style="list-style-type: none"> • Schnellerer Zugang zu Barmitteln • Kein Verbrauch von Lieferantenkreditlinien
 Verbesserte Effizienz	<ul style="list-style-type: none"> • Entlastung von Lieferantenanfragen 	<ul style="list-style-type: none"> • Vollständige Einsicht in den Rechnungsstatus • Automatische frühzeitige Begleichung von Rechnungen

ÜBER TRADESHIFT

Tradeshift treibt Supply-Chain-Innovation für die digital vernetzte Wirtschaft voran. Als das führende Unternehmen für Supply-Chain-Zahlungen und -Marktplätze hilft das Unternehmen Käufern und Lieferanten, alle ihre Handelstransaktionen zu digitalisieren, bei jedem Vorgang zu kooperieren und sich mit jeder beliebigen Supply-Chain-App zu verbinden. Mehr als 1,5 Millionen Unternehmen in 190 Ländern vertrauen auf Tradeshift, um mehr als eine halbe Billion US-Dollar an Transaktionswert zu verarbeiten, was es zum größten globalen Geschäftsnetzwerk für Kauf und Verkauf macht. Entdecken Sie Commerce For All auf tradeshift.com/de.