

E se qualsiasi acquisto aziendale venisse eseguito con una carta?

Gestione delle spese con carte
di credito aziendali virtuali

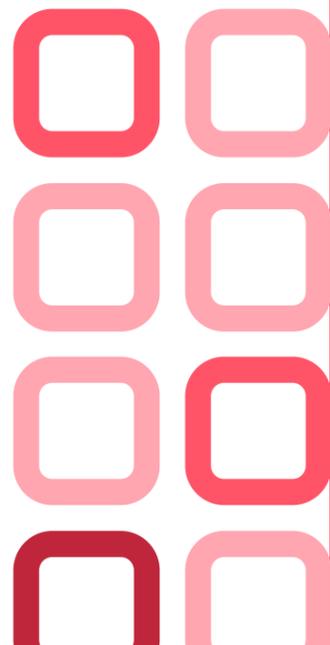


Go

Ti presentiamo l'app web che migliora le carte aziendali.

Ah, le carte aziendali. Se sei un VIP, riesci ad averne una. Se no, ti ritrovi a dover fare acquisti aziendali tattici con opzioni non propriamente entusiasmanti. Chi non è titolare di una carta può richiedere in prestito quella del capo e portare la ricevuta – dopo. O utilizzare la propria e inserire l'acquisto nella nota spese – dopo. Nessuna di queste alternative favorisce le spese di team, né lascia molto controllo a chi gestisce il budget. Entrambe richiedono ogni mese un odioso procedimento contabile.

Pensa se gli acquisti con le carte aziendali fossero veloci e disponibili per tutti come un SMS. “Ehi, mi serve questo, puoi approvare l'acquisto?” diventa una richiesta di acquisto, completa di codici contabili in allegato. “Sì, lo approvo” diventa una carta virtuale monouso, pronta per l'acquisto. Missione compiuta. In più, non troverai addebiti misteriosi sull'estratto conto mensile, perché i codici vengono assegnati al momento. Così potrai dire: “Ah, già”.



Carte sicure e a uso limitato.

Assegna ai tuoi dipendenti una carta per un singolo acquisto in pochi secondi. È virtuale, quindi non può finire nelle mani sbagliate.

Prima l'approvazione.

A differenza delle carte commerciali tradizionali, ogni transazione su Go è pre-approvata da te. La vcard viene emessa solo dopo che avrai approvato l'acquisto.

Tutto in un posto solo.

Visualizza tutto ciò che hai approvato in un unico posto: è come l'estratto conto di una carta di credito, ma senza le diciture in piccolo. È così facile!

Dimentica le ricevute cartacee e le spese eccessive dei dipendenti. Tradeshift Go ti consente di emettere vcard pre-approvate e crittografate attraverso una semplice app. Libertà di acquisto, senza preoccupazioni: questo è il potere di Go.



Semplifica le richieste.

Con Go, i dipendenti non devono essere titolari di una carta sul tuo conto commerciale per poter eseguire i pagamenti. Basta che accedano a Go e inseriscano alcuni dettagli sull'acquisto... et voilà! La richiesta della carta virtuale viene inviata immediatamente.



La riconciliazione lasciala a Go

Quando approvi un acquisto Go, questo è già pre-codificato con una giustificazione commerciale e un codice contabile. Queste informazioni accompagnano l'acquisto per tutto il processo di contabilità. E, quando arriva la fattura mensile della carta di credito, non è necessario ricodificare o riconciliare nulla.

Pensato per i team.

A differenza dei tradizionali programmi di acquisto aziendale, con Go l'approvazione è direttamente nelle mani di chi gestisce il budget. Così i team possono concludere i propri acquisti prima e con meno problemi. Non appena un manager approva la richiesta di un membro del team, Go emette una carta virtuale che il dipendente può utilizzare immediatamente.



Acquisisci familiarità con la spesa marginale

Il problema non è la spesa marginale. Sono gli addebiti misteriosi sulla carta di credito, i rapporti di spesa a fatto compiuto e i troppi fornitori long-tail. Go rende visibili e approvabili le spese marginali. Quello che devi fare è semplicemente dire di sì alla richiesta.



Caratteristiche

-  Approvazione prima degli acquisti
-  Richieste facili tramite chat
-  Carte virtuali crittografate
-  Supervisione delle spese in tempo reale
-  Controlli di attivazione delle carte
-  Acquisizione delle ricevute

“

Quando abbiamo iniziato a esplorare Go, non l'abbiamo mai visto come uno strumento monouso. Lo abbiamo esaminato e abbiamo pensato: a quante fasi del nostro processo possiamo collegarlo per eliminare i rischi, facilitare gli affari o consentire più spese con carta di credito per massimizzare gli incentivi?

”

Steven Marks
SVP of Accounting
First Advantage



E se qualsiasi acquisto aziendale venisse eseguito con una carta?

INFORMAZIONI SU TRADESHIFT

La nostra missione è essere alla guida dell'innovazione della supply chain per quanto riguarda l'economia connessa digitalmente. L'azienda aiuta gli acquirenti e i fornitori a digitalizzare tutte le transazioni commerciali, a collaborare su ogni processo e a connettersi con qualsiasi app della supply chain. Più di 1,5 milioni di aziende in 190 paesi si affidano a Tradeshift per elaborare oltre 500 miliardi di dollari in valore di transazione, rendendola la più grande rete di business globale per l'acquisto e la vendita. Scopri di più su tradeshift.com/it.

italysales@tradeshift.com